

PRZEWODNIK PRZEMYSŁOWY

Wychodzi dwa razy na miesiąc.

WARUNKI PRENUMERATY:

W kraju i w całej monarchii:

rocznie 8 koron — półrocznie 4 kor. 20 h. — kwartalnie 2 kor. 40 h. — Poza granicami monarchii rocznie: 9 kor. — półrocznie 4 kor. 60 h., — kwartalnie 3 kor.

Numer pojedynczy 40 h.

Wszystkie przesyłki adresować należy:

Redakcya „PRZEWODNIKA PRZEMYSŁOWEGO“ we Lwowie
(gmach sejmowy).

Inseraty przyjmuje się tylko od firm krajowych po cenie 20 h od wiersza drobnym drukiem w 1 szpalcie lub stałe w wysokości 3 do 4 cm. po 8 kor. za rok po 4 kor. 80 h. za pół roku.

Krajowy Związek przemysłowy i Krajowa Agencja handlowa

przyjmuje do Bazarów swoich we Lwowie i Krakowie: wszelkie wyroby przemysłu krajowego do sprzedaży komisowej za umówioną prowizją i udziela tym Wytwórcom, którzy są członkami Związku, na towary komisowe zaliczki.

Prowadzi ewidencję wszystkich wytwórczych Towarzystw i zawodowych szkół krajowych, oraz fabryk.

Pośredniczy w nabywaniu surowych materiałów, we wszelkich czynnościach handlowych i przemysłowych do rozwoju przemysłu krajowego przyczynić się mogących, oraz w zakładaniu Spółek i Towarzystw, mających na celu ułatwienie wytwórstwa i zbytu w poszczególnych miejscowościach kraju. Dostarcza szkołom i producentom koszykarskim łożyny i pośredniczy w zakładaniu kultur łoży koszykarskiej.

Poleca po najumiarkowańszych cenach sukna, płótna, płócienka, serdaki, kilimy, kosze, kapelusze słomkowe i t. p. krajowe wyroby.

Adres Związku: Lwów, ulica Sykstuska 9.

Bojkot towarów pruskich.

Nie po raz pierwszy wszczął się w całej Polsce ruch, ażeby w zamian za barbarzyński ucisk, którym Prusacy gnębią ludność Wielkopolski, wypowiedzieć im walkę ekonomiczną, bojkotując wszelkie towary, które z Niemiec do nas nadchodzą. Dotąd bywał to niestety słomiany ogień, który wkrótce przygasał. Obecnie zdaje się, że ta na nowo wypowiedziana walka ekonomiczna przybierze poważniejsze rozmiary. Nietylko w Galicyi lecz i w Królestwie Polskiem, a nawet w prowincjach zabranych, w Kijowie, obudziła się akcja odwetu, dążąca do wyrzeczenia się i usunięcia wszystkiego, co nam Prusacy nasyłają, a ograniczenia się na tem, co kraj produkuje lub co z przyjaźniejszych nam państw pochodzi.

W Galicyi, kierownictwo tej akcji chwyciła bardzo energicznie „Liga pomocy przemysłowej“ w swe ręce i rozsyła po kraju komunikaty, nietylko ułatwiające do pewnego stopnia rozpoznanie, które towary są proweniencyi pruskiej, względnie niemieckiej, lecz dająca także wskazówki, jak bojkot w poszczególnych miejscowościach kraju organizować. Uważamy za swój obowiązek wszystkie te komunikaty w całości tutaj podać.

I. Okólnik do Zarządów Towarzystw pomocy przemysłowej.

W duszy polskiego społeczeństwa zadrgała struna słusznego oburzenia.

Na nowe gwałty, które przygotowuje rząd pruski dla wydarcia nam resztek praw, jakie nam zostały — reszty krwi przodków i potem polskiej pracy zroszonej ziemi, odpowiada społeczeństwo polskie szeregiem protestów, zgromadzeń, a większość tych manifestacji, nie poprzestając na głośliwym proteście, uchwała podjęcie trwałej walki przeciw prusactwu, w formie bojkotu pruskich towarów.

Przeważna część uchwał, jakie zapadają na tych zgromadzeniach, zwraca się z apelem do naszej instytucji o ujęcie dalszych kroków w praktyczne ramy.

Na wezwanie to musimy odpowiedzieć jak najprzychylniej i jak najgorliwiej spełnić to ważne zadanie wobec naszej idei i wobec przyszłości narodowej.

Liga Pomocy Przemysłowej jest w pierwszym rzędzie powołaną do ujęcia w swoje ręce tego zadania.

Wszak cała organizacja Ligi Pomocy przemysłowej jest dzieckiem takiego samego bólu, odczuto tego przez Polskę w czasie orgii białej pruskiej we Wrześni, jest związaniem sił moralnych i materialnych społeczeństwa do trwałej walki z przemysłem wrogich nam krajów i narodów, a przede wszystkim z przemysłem pruskim.

Zadanie to staraliśmy się spełniać w ostatnich czterech latach z całą energią i siłą na jaką nas stać było. Stworzyliśmy sieć stukilkunastu Towarzystw Pomocy przemysłowej, skupiających 14.000 członków,

pracujących ciągle i niezmordowanie nad przemysłowym odrodzeniem i usamodzielnieniem kraju

Zadanie, do jakiego nas dziś nawołuje społeczeństwo, jest dla nas łatwiejsze, niż dla kogokolwiek innego.

Mamy wreszcie z trudem stworzony aparat organizacyjny w asocjacji naszej, pracującej dla idei a nie dla zysku, wszystkie sfery, zawody i czynniki, których udział w akcji przeciw towarom pruskim jest nieodzowny.

W naszych Towarzystwach pracują przedstawiciele przemysłu, handlu, świata odbiorców, instytucji społecznych i narodowych i t. d.

Więc akcyę bojkotu pruskich towarów ujmijmy w ręce naszej organizacji, powołanej do tego z mocy statutu i zadania, przyjętego na siebie w czasach po Wrześni.

Wzywamy wszystkie Zarządy Towarzystw Pomocy przemysłowej, aby w myśl poniżej zamieszczonych wskazówek podjęły tę akcyę z całą energią i prowadziły ją z całą wytrwałością bez wytchnienia, tak, jak sprawa tej doniosłości tego wymaga.

Wskazówki nasze dzielimy według następujących szczegółowych środków i zasad działania:

1. *Wiece i Zgromadzenia.* Tam, gdzie nie odbyło się jeszcze zgromadzenie (wiec publiczny) w sprawie bojkotu pruskich towarów, winien natychmiast Zarząd (Komitet organizacyjny) Towarzystwa Pomocy przemysłowej zwołać lub dać inicjatywę do zwołania takiego zgromadzenia.

Zgromadzenie powinno być jak najszersze, a szczególnie zwrócić uwagę należy na udział w niem sfer kupieckich.

Referaty na wiecu obejmować powinny:

a) sprawę ogólną stosunku naszego do Prus i gwałtów pruskich;

b) sprawę skutecznej walki z przemysłem wrogich nam krajów pruskich i uchwałę zasadniczą co do bojkotu wszystkiego co pruskie, a więc towarów, agentów, w korespondencji z firmami pruskimi itd.

Uchwały wieców i spis ich przebiegu podać prosimy natychmiast do wiadomości naszej, do dzienników krajowych i do „Polnische Post“ (Wien, Lange Gasse 14).

2. *Posiedzenie Zarządu Towarzystwa* w tej sprawie. Na mocy uchwały wiecu zwołaćby należało zaraz posiedzenie Zarządu (Komitetu organizacyjnego Towarzystwa, względnie Walne zgromadzenie członków), przeprowadzić na niem w razie potrzeby czynności organizacyjne (wybór lub uzupełnienie Zarządu), a na wszelki sposób, o ile w swoim czasie nie została wybrana w łonie Zarządu sekcyja agitacyjna, wybrać tę sekcyę dla sprawy bojkotu.

II. Szczegółowe wskazówki dla bojkotu pruskich towarów.

1. Węgiel (przywóz z Prus do Galicyi rocznie 60.000 wagonów), zastąpić można tylko w części węglem krajowym (Siersza, Jaworzno i t. d.), węglem z Królestwa (Niwka, Dąbrowa i t. d.), węglem z Karwina, Morawskiej Ostrawy i t. d.

Z powodu wysokiej konjunktury i ogromnego zapotrzebowania węgla, bojkot węgla pruskiego przedstawia prawie nieprzezwyciężone trudności.

2. Żelazo, stal przychodzą w surowym stanie tylko do zachodniej części kraju.

Zastąpić da się w zupełności żelazem austriackim (stal styryjska), także żelazem i stalą z Anglii.

3. Wyroby z żelaza, stali i t. d. w ogromnej ilości sprawdzano do nas z Prus: maszyny, narzędzia, (maszyny do szycia, do pisania, maszyny drukarskie, rowery, motory, odlewy z żelaza i ze stali).

Zastąpić je można w zupełności maszynami do szycia z Anglii, maszynami do pisania z Ameryki, drukarskie z Austrii (Wiedeń, Praga), Würzburg z Bawaryi i t. d., narzędziami i instrumentami z Austrii, Czech, Belgii, Francyi i Anglii.

4. Pióra stalowe. Prusy zalewają Galicyę piórami stalowymi (nawet z napisami polskimi).

Zastąpić należy piórami z Warszawy, Austrii, z Francyi i Anglii.

5. Wyroby nożownicze. Noże, brzytwy, scyzoryki, nożyczki, instrumenty chirurgiczne, zastąpić towarem z Anglii, Francyi, (częścią z Austrii, Włoch).

6. Pilniki sprowadzane są w ogromnej ilości, mimo że w kraju istnieje jedna duża fabryka (Tarnów) i kilka doskonałych warsztatów (Kraków, Lwów).

7. Instrumenty precyzyjne optyczne, fizyczne i t. d., zastąpić się dadzą francuskimi, belgijskimi, szwajcarskimi (w części austriackimi).

8. Wyroby ze skóry, przywożone do nas w ogromnych ilościach (kufry, torby podróżne, pularesy, rękawiczki, galanterię ze skóry i t. d.), zastąpić można doskonałymi wyrobami wiedeńskimi, czeskimi, zresztą z Francyi, Belgii i Anglii.

9. Wyroby tkackie i w ogóle włókiennicze, konfekcyja damska, wyroby pończosznicze, serwety, portyery, materye meblowe itd., zastąpić można w zupełności wyrobami krajowymi i austriackimi, a w bardzo subtelnych i zbyt drożych przedmiotach wyrobami z Francyi.

10. Papier zbyt drogi, (papiery barwne, rysunkowe, materyały do konfekcyi introligatorskiej, kartonazowej itd.), sprowadzane w dużych ilościach z Prus, zastąpić należy towarami z Austrii, Francyi i Anglii (papier rysunkowy).

11. Wyroby przemysłu chemicznego. Główny, a w cyfrach olbrzymi przywóz wskazuje dział nawozów sztucznych.

Mączka z żużli Thomasa czyli t. zw. Tomasyna przychodzi do Galicyi z Prus około 6.000 wagonów rocznie, wartości 4 do 5 milionów kor. Nadto duże ilości innych nawozów.

Zastąpić można w zupełności krajowymi nawozami sztucznymi, (Lwów, Gorlice, Klimkówka, Żywiec), albo od firm z Królestwa (Zawiercie, Strzemieszyce), wreszcie pozakartelową tomasyną z Anglii, Holandyi i Belgii.

Farby, lakiery, smary itd., farby olejne düsseldorfskie, berlińskie, tusz hanowerski, oleje z fabryki akcyjnej w Wrocławiu, farby anilinowe i t. d., — zastąpić można w zupełności wyrobami krajowymi (Kraków, Brody, Lwów i t. d.), wreszcie z Austrii, Szwajcaryi, Belgii i Francyi.

12. Przemysł instalacyjny, budowa gorzelni. Fatalną konkurencyę naszym firmom robi firma pruska w Landsberg.

Budowa tartaków. Prawie wszystkie tartaki w kraju budowane są przez pruskie eksporterów drzewa, przy pomocy pruskich fabryk instalacyjnych, (w kraju wykonuje te roboty kilka firm: Kraków, Sambor, Sanok i t. d.).

Młyny budują często jeszcze firmy pruskie głównie z Amme. Prawie wszystkie rzeźnie w miastach naszych budowały firmy pruskie, monopol wyzyskuje firma z Kassel.

Urządzenia dla szpitali budują firmy z Chemitz, urządzenia wodociągowe i ogrzewania z Mannheim, cegielnie buduje firma H. z Berlina, R. z Görlitz itd.

W kraju mamy doskonałe firmy dla instalacji wszystkich powyższych rodzajów.

Towary spożywcze Kawę sprowadzają jeszcze niektórzy kupcy z Bremy, Hamburga i Altony, chociaż najdogodniejszym dla nas jest import przez Tryest *).

Naiwnie i dziecinnie niepraktycznem i nieekonomicznem jest sprowadzanie kawy w 5-kilowych paczkach od pruskich importerów, (niby to tani, ale za to najlichszy towar).

Rybne konserwy przychodzą w olbrzymich ilościach z Niemiec (głównie z Prus: wędzarnie ryb w Kiel, Flensburg, Eckerfördo, Kappeln, Hamburg, Misdroy, Stralsund, Kassel, Stolp, Keostlin, piklingi, szproty, śledzie pocztowe itd.)

Także amerykańskie rybne konserwy (homary, łososie itd.), wskutek niedołężnej organizacji importowej w Tryeście i Rjece, przychodzą w olbrzymich ilościach via Hamburg z zyskiem pruskich firm.

Niemcy umieli zorganizować znakomicie komunikację kolejową i pocztową dla artykułów spożywczych, ulegających szybko zepsuciu, (towary te idą błyskawicznymi pociągami prędkiej z Hamburga do Oświęcimea, niż z Oświęcimea do Lwowa).

W kraju mamy już ogromny przemysł przyrządzania śledzi (moskali) w Krakowie, Podgórzu, Przemysłu, Stanisławowie itd., wędzarnie i fabryki piklingów w Tarnowie, Chrzanowie, fabrykę sardynek w Mszanie dolnej itd.

Co do droższych gatunków śledzi zastąpić można pruskie szkockimi, ale nie bez trudności.

Pasztety, dawniej z Strassburga sprowadzane, dziś wyrabiają w kraju, Lisko, Kołomyja, Halicz itd.; zresztą Austria dostarcza wyborowych towarów.

Wędliny. Przywóz szynki westfalskich, kiełbas brunszwickich, jest tylko objawem naiwnego uprzedzenia. Nasze wędliny uchodzą w całym świecie za pierwszorzędne delikatesy i mogłyby przy racjonalnej organizacji tego przemysłu przynosić krajowi olbrzymi zyski.

Napoje. Wino reńskie, moselskie, do których fabrykacyi (inaczej tego nazwać nie można) używają Niemcy często naszych domorosłych kwaskowatych jabłek, dalej różne panczowane „Sekty“ i „Schaumweiny“ dadzą się chyba doskonale zastąpić winami francuskimi i autryackimi.

Nie ma co wspominać, że dla kieszeni i dla zdrowia lepiej jeszcze służyć mogą doskonale nasze wina owocowe (Okopy Św. Trójcy, Rzeszów, Jabłonów, Husiatyn), dalej nasze miody i nalewki (Janów, Kraków itd.).

Kosmetyki, perfumerya, artykuły toaletowe. Z Prus przychodzą kremy toaletowe (Kaloderma) wyrabiane już i przez polskie firmy („Gorgo“ w Poznaniu, Lwowie itd.), dająca się zresztą towarem francuskim i angielskim zastąpić.

Woda t. zw. kolońska, naprawdę w Kolonii przez następców J. M. Fariny, jest dziś właściwie najlichszą, bo zdystansowały ją wody angielskie (Atkinsona), a dorównują jej niektóre wody kolońskie krajowe (Lwów, Kraków, Zakopane itd.). Wody t. zw. Loosego z Berlina są typowym „succos de cris“, więcej reklamy niż prawdziwej wartości.

Smutnym objawem jest rozpowszechnienie pudru i szminek Leichnera z Berlina, głównie dzięki uprzedzeniu naszych gwiazd teatralnych obojga płci, którym nie wystarcza fakt, że koledzy ich francuscy brzydzą się dotknąć droższego, a lichiego towaru pruskiego, bo mają doskonałe pudry i szminki francuskie, które i u nas duży zbyt znajdują u prawdziwych znawców.

Pudry i szminki wyrabiają się już w kraju (Lwów).

Szczoteczki do zębów doskonale dostarcza Wiedeń, najdroższe i najlepsze Francya, mimo to sprowadza się dużo z Prus, (jeden nawet gatunek wynalazku Polaka dr. Z., sfinansowanego przez Prusaka dla braku poparcia w kraju).

Grzebienie z twardego kauczuku dostarcza Hanower i Hamburg, choć równie dobre są i wiedeń-

*) Technik des Welthandels dr. Sonndorfer.

skie szyldkretowe i rogowe; wyborne ma Francya, stamtąd też i łabędziki do pudru mieć można.

Towary modniarskie (kapelusze damskie i przybory). Niemcy dostarczają nam prawie monopolicznie: wstążek jedwabnych, aksamitów, woalek, kwiatów, w ogóle cięższych materyi do kapeluszy, piór strusich, (zwłaszcza boa z piór), chociaż towary francuskie są i ładniejsze i nie wiele droższe, ale Francuzi nie dbają tak jak Niemcy o nasz rynek.

Zresztą prawdopodobnie znaczna część towarów francuskich przechodzi do nas przez ręce niemieckich hurtowników.

Klamry, ozdoby, szpilki i t. d., dostarczają Czechy (Gablonz).

Założenie hurtowni artykułów modniarskich dla całej Galicyi (n. p. w Krakowie), ukróciłoby może w części najazd prusko-niemiecki.

Powyższe szczegóły są jedynie szkicem do obszernej pracy, którą Biuro Ligi Pomocy przemysłowej wyda wkrótce w tej sprawie.

III. Skąd czerpać wiadomości o źródłach mogących zastąpić towary pruskie?

O ile chodzi o firmy krajowe, ze „Skorowidza przemysłowo-handlowego Królestwa Galicyi“, wydanego przez Ligę Pomocy przemysłowej w roku 1906 w 30.000 egzemplarzy; o ile chodzi o firmy z Austrii i innych krajów, udzielać winny wyjaśnień Tow. Pomocy przemysłowej po zasięgnięciu ich z Biura Ligi Pomocy przem.

IV. Starania Ligi Pomocy przemysłowej o ułatwienia dla kupców.

Liga Pomocy przemysłowej od kilku lat nawołuje Towarzystwa swoje do zakładania agencji handlowych. Agencye te w obecnej chwili oddać mogą sprawie bojkotu pruskiego nieocenione usługi.

Do tej chwili założyliśmy takich agencji 137 w różnych miastach kraju.

Zwracamy uwagę na „Poradnik dla zakładania agencji przy Towarzystwach P. p“, zamieszczony w tegorocznym sprawozdaniu Ligi Pomocy p.

V. Trudności kredytowe.

Ogromną trudność stanowią w tej sprawie ułatwienia kredytowe, jakich doznają kupcy od firm pruskich.

Aby stworzyć możność zwolnienia kupców od zależności kredytowej, zakładamy Spółki fakturowe. Dotąd założono takich spółek w kraju pięć.

Zresztą firmy austriackie, angielskie, a zwłaszcza francuskie, udzielają w obecnym czasie łatwiej kredytu, aniżeli pruskie.

VI. Agencye handlowe Państw, których wyrobami zastąpić możemy wyroby pruskie.

Liga Pomocy przemysłowej wdrożyła starania

celem zachęcenia sfer przemysłowych we Francyi, Belgii Szwajcaryi, Holandyi i Anglii do zakładania u nas Agencji, względnie oddawania kupcom naszym zastępstwa na takie artykuły, których nie mamy ani w kraju ani w państwie austriackiem i które dotąd sprawdzamy z Prus.

VII. Uwagi ogólne.

Trudność w przeprowadzeniu bojkotu pruskiego leży w ogólności w następujących powodach:

Niemcy produkują na ogół taniej, dzięki udoskonalonej stronie technicznej i koncentracji kapitałów.

Niemcy objawiają ogromną ekspansję produkcyjną i handlową, ogromną forszę wkładają w wydatki na reprezentację zewnętrzną ruchomą (na rozsyłanie cenników, na reklamę, na agentów podróżujących), dobierają na agentów siły pierwszorzędne, płacą je doskonale i żądają od nich bardzo wiele.

Niemcy dają kredyt 9-ciomiesięczny, roczny i czasem dłuższy, Francuzi najwyżej 3-miesięczny, Anglii 30 dni.

Najczęściej weksli towarowych otrzymanych od naszych kupców nie podają dalej (nie eskontują) bo mając wielkie kapitały obrotowe, tego nie potrzebują, i jedynie do inkassa przysyłają naszym bankom (przez co nieraz termin zapłaty na 4—5 dni, albo i więcej da się przeciągnąć bez protestu, kosztów i t. d.)

Dalszą trudność stanowi język. Z Niemcami po niemiecku (niestety), z Francuzami po francusku, z Anglikiem po angielsku, kupiec nasz załatwić się musi.

Na usunięcie tych trudności byłyby następujące środki:

Rozpatrzeć i zbadać warunki i źródła produkcji tudzież wzory towarów analogicznych: co do tańszych w Austrii, (Austria w niektórych gałęziach dogania Niemcy), co do droższych we Francyi, Anglii, Ameryce itd.

Spowodować przez konsulaty tych państw, przez zagraniczne Izby handlowo-przemysłowe, przez Związki przemysłowe itd., łączną akcyę sfer przemysłowo-handlowych tych krajów, ustanowienie agencji informacyjnych, składów, próbek i wzorów, składów komisowych itp.

Ułatwienie stosunków kredytowych przez dalszą organizacyę spółek fakturowych i eskontowanie faktur zagranicznych, ewentualnie nawet z uwolnieniem zagranicznego fabrykanta i dostawcy od obliga, o ile chodzi o „dobre“ faktury.

Sanacya stosunków w zakresie informacji kredytowych.

Znane masowe okólniki agencji kredytowych galic. o rzekomem generalnem chwianiu się firm tu-tejszo-krajowych, celem wywołania licznych i częstych „zapytań“ itd.

Wydział Ligi Pomocy przemysłowej odbył w dniu 29. grudnia b. r. posiedzenie pod przewodnictwem prezesa posła ks. Lubomirskiego.

W naradach wzięło udział dwudziestu kilku członków Wydziału, między nimi prezes Koła Polskiego dr. Głębiński, dyrektorowie Terenkoczy, Ulmer, delegaci Al. Getritz, Radca Al. Lewicki, inż. Hoffman, Höflinger i Stankiewicz ze Lwowa. dr. Ostrowski i inż. Szczepański z Krakowa, Orski z Buczacza, Surówka z Rudek, Hankiewicz z Turki, Toegel z Sanoka, Starkiewicz z Strzyżowa i delegat technicznej Pomocy przemysłowej, Bac.

Najważniejszy przedmiot obrad stanowiło ustalenie programu akcji przeciwdziałania importowi pruskich towarów.

Na podstawie referatu dyrektora Olszewskiego, uchwalono jako wytyczną i główną zasadę, że akcja bojkotowa ma polegać w pierwszym rzędzie na dalszem usiłowaniu około rozwoju rodzimego przemysłu i w miejsce rugowanych towarów pruskich, należy przedewszystkiem uwzględniać towary krajowe.

Prezes dr. Głębiński zwrócił uwagę na konieczność usuwania bardzo szeroko rozwiniętego handlu pośredniczącego firm pruskich (*Zwischenhandel*), który zmonopolizował handel towarów innych krajów i zainteresowania w tym celu sfer przemysłowych i handlowych autryackich, a zwłaszcza krajowych.

Urzeczywistnienie tej części akcji, spotkać się winno z życzliwym poparciem miarodajnych sfer, a także i z poparciem rządu.

Dalej uchwalono wezwać Towarzystwa Pomocy przemysłowej do ożywienia swej programowej działalności, wejść w porozumienie z innemi Towarzystwami i Związkami powołanymi do współdziałania w akcji bojkotowej, dążyć do dalszego zakładania Spółek fakturowych, ale tylko tam, gdzie istnieją ku temu zupełnie podatne warunki, opracować dalej i ogłaszać jak najszerszej fachowe informacje i wskazówki, a wreszcie wydać w wielkiej ilości nalepki dla zwracania korespondencji firm pruskich z napisem „retour“ i marką Ligi Pomocy przemysłowej.

* * *

Zgodne we wszystkich ziemiach Polski postanowienie bojkotowania towarów pruskich wywarło pewne wrażenie na przemysłowcach i kupcach w Niemczech. Nie można wprawdzie przypuszczać, ażeby już dziś mieli odczuwać zgubne dla nich skutki bojkotu, obawiają się go jednak, zwłaszcza, że już dziś, z powodu wielkiego przesilenia ekonomicznego w Stanach Zjednoczonych północnej Ameryki, są koniunktury przemysłu i handlu niemieckiego bardzo niekorzystne, a więc i utrata jakichkolwiek odbiorców w takiej chwili staje się bardzo dotkliwą.

Mnożą się też głosy w prasie niemieckiej, wyprysigające się wszelkiego współnictwa przemysłow-

„Przewodnik Przemysłowy“ Nr. 23—24.

ców i kupców z awanturniczą polityką pruską względem Polaków i wskazujące na jej wcale niecywilizacyjną dzikość i szkodliwość. Oto co między innymi pisze bardzo poważny organ fachowy *Confectionär*, wydawany w Berlinie:

„Handel i przemysł ściągają często na siebie baty i pokutują za grzechy, z którymi ani pośrednio, ani bezpośrednio nie mają nic wspólnego.

„Wskazywaliśmy często, jak dalece szkodliwym stać się może dla rynku światowego szowinizm polityczny i jakie nieprzewidziane skutki wywołać może polityka. Podobnie dzieje się obecnie z polskim bojkotem pruskich towarów. Właśnie w obecnym przełomowym czasie walk ekonomicznych, musi polityczny bojkot towarów niemieckich bezwarunkowo wywołać zgubne następstwa dla handlu i przemysłu Niemiec. Niestety, systematyczne wyrugowywanie niemieckich towarów przez polskich konsumentów jest nieuniknione. I tak z Warszawy donoszą, że pięćset zastępców tamtejszego kupiectwa oświadczyło się za natychmiastowem wycofaniem importowanych z Niemiec towarów. W całej Polsce zorganizowano ligi przemysłowe dla popierania wyrobów krajowych, z hasłem: „precz z pruskim towarem“. Pisma ogłaszają nazwiska tych firm, które zastanowiły zamówienia z Niemiec. Związki włościańskie postanowiły wycofać z użycia niemieckie narzędzia rolnicze. Nie można pominąć, że taki polski bojkot niemieckiego przemysłu ciężko zaszkodzić może handlowi i przemysłowi niemieckiemu. Już teraz zauważyć można kroki szowinistycznej polityki Polaków. Polskie firmy z okolic Poznania unieważniły rozmaite niemieckie zamówienia i starają się za wszelką cenę wyrugować Niemców ze swoich przedsiębiorstw.

„Do czego to doprowadzi, łatwo można przewidzieć! Zupełnie niewinnie i niezasłużenie ucierpią na tem kupcy i przemysłowcy niemieccy, mimo, że nie spowodowali tego i byliby polityce takiej stanowczo przeciwni! Tylko z polityki wielkodusznej, w szerokiem tego słowa pojęciu, może kupiec niemiecki odnieść korzyści“.

* * *

Wszystko, cośmy powyżej podali, utrwała w nas przekonanie, że bojkot towarów pruskich będzie teraz akcją dosadniejszą, głębszą i wytrwalszą, niż po wypadkach znęcania się nad dziećmi polskimi we Wrześni, i że skutkiem tego odbije się także o wiele korzystniej na przemyśle krajowym. Przedewszystkiem zasługuje na największe uznanie energia, z jaką „Liga Pomocy przemysłowej“ wzięła się do pracy nad zwalczaniem importu towarów pruskich do Galicyi.

Lecz w ogólnym chórze rad i wskazówek skutecznych, jak i z jakimi towarami pruskimi możemy i powinniśmy walczyć, brak jeszcze głosu ludzi najbardziej do tego powołanych, t. j. głosu kupców

Fachowe nasze pisma handlowe poprzestały na słowach oburzenia z powodu barbarzyńskiej polityki Prus, a zresztą powtarzają specyalne uwagi „Ligi“ i ze swej strony nie do tego nie dodają. A kóżto może nam wyjaśnić najtajniejsze sekreta, co jest pruskie, a co nie pruskie, jeśli nie kupiec? W obec Austrii nie mają Niemcy tego obowiązku, jaki ich krępuje w handlu z W. Brytanią, i na towarach, które do nas tu przysyłają, nie mieści się napis: *made in Germany*, „wyrobione w Niemczech“! Gdyby taki napis widniał na towarach, wiedzieliśmy co rzucać, i czego się chronić jak ognia. Taki napis może nam zastąpić tylko sam kupiec, kupiec uczciwy i dobry patryota, który powie: oto jest pruskie, mam to jeszcze na składzie, ale nadal sprowadzać już tego nie będę. A jeśli kupiec sam nie wie, co jest pruskie, bo go w błąd wprowadza jego wiedeński, berneński czy praski pośrednik hurtowny, to jest i powinno być samego kupca obowiązkiem zbadać proveniencyę towaru i odpychać go, jeśli jest pruskim. Ten sam obowiązek ciąży także na fachowych pismach kupieckich i spodziewamy się, że go stale i z całym wysiłkiem badawczym spełniać nie omieszkają. „Spełniać“ nie spełnić, bo to nie rzecz jednego dnia, bo to jest akcja na długą metę, którą spełniać trzeba sumiennie, albo trzeba przestać ludzi siebie i innych czczymi frazesami. Bo przecież konsument tak tu jest zawisłym od kupca, że tylko wtedy nie zażąda towaru pruskiego, jeśli go kupiec objaśni, że to pruski — i jeśli w końcu nie znajdzie towaru pruskiego w polskim sklepie! Bo nie na samym heroizmie wyrzekania się może nam bardzo pożądanego i potrzebnego towaru pruskiego, lecz na niemożności znalezienia go w polskim sklepie, może się oprzeć skutecznie bojkot towarów pruskich. Wtedy tylko stanie się akcją ekonomiczną, a nie zabawką.

A więc tylko od was, panowie kupcy, zależy niemal wszystko.

Współdziałanie społeczeństwa w rozwoju przemysłu.

Na posiedzeniu Stowarzyszenia Techników d. 18 października b. r. w Warszawie, wygłosił p. Władysław Leppert odczyt „w sprawie przyszłości przemysłu krajowego“. — Po szczegółowem rozpatrzeniu przyrodzonych warunków Królestwa Polskiego, mogących służyć za podstawę do rozwinięcia przemysłu, i polityki sfer rządowych w obec spraw przemysłowych, przeszedł szanowny prelegent do omówienia współdziału społeczeństwa w rozwoju przemysłu. Ponieważ poczynione w tej części odczytu uwagi p.

Lepperta są tego rodzaju, że i nasza akcja nad rozwojem przemysłu może z nich także niejedną zdrową myśl zaczerpnąć, pozwalamy sobie część tę prawie w całości tu powtórzyć.

* * *

„Że współdział społeczeństwa w rozwoju przemysłu jest czynnikiem ważnym i że na tem polu da się wiele zrobić, to nie ulega najmniejszej wątpliwości. Przykładem tego najlepszym może być rozwój przemysłu w Wirtembergii i Szwajcaryi.

Wirtembergia, położona na krańcu Niemiec, nie posiadająca prawie żadnych surowych materiałów, nie posiadająca nawet węgla, już po roku 1848, t. j. wtedy, kiedy wszyscy sąsiedzi tego kraju posiadali wielki i bogaty przemysł, umiała przy pomocy swej „Centralstelle für Gewerbe und Handel“, rozwinąć kwitnący stan dzisiejszego jej przemysłu.

Szwajcarya znajduje się w podobnem zupełnie położeniu, oddzielona jest jeszcze ze wszystkich stron granicami celnymi silnie protekcyjnymi, a jednak dzięki kulturze swej ludności, pracy władz krajowych i żywemu pulsowi życia naukowego i technicznego, zdobyła sobie wcale poważne znaczenie przemysłowe.

W ostatnich dwóch dziesiątkach lat wkroczyły na tę drogę także Węgry i osiągnęły poważne już rezultaty. — My, za czasów Kazimierza Wielkiego i w epoce Jagiellonów, t. j. w złotej dobie naszego życia politycznego i naukowego, mieliśmy także szeroko rozwinięty przemysł, szczególnie rzemieślniczy. Świadczą o tem budowle Krakowa, piękne i liczne kościoły, zwałiska różnych zamków, aparaty i ozdoby kościelne, zbroje rycerskie, okucia, sprzęty, zaprzęgi, ubiory szlachty a nawet ludu. W bibliotece naszej znajdują się też druki i sztychy wydane w owej epoce w Polsce, które świadczą wymownie o wysokim rozwoju przemysłu graficznego w kraju naszym.

Wawrzyniec Surowiecki, w swym traktacie „O upadku przemysłu i miast w Polsce“, powiada też z żalem:

„Gdzie się podziały ludne owe miasta, które niegdyś kwitnęły w Polsce, gdzie owa obyczajność i nauki, z których kiedyś Polacy słynęli w Europie, gdzie potęga, przed którą drżały najstraszniejsze narody świata“.

Później, w epoce naszego odrodzenia, w epoce konstytucyi Trzeciego maja, za wpływem Staszica, a szczególnie w dobie działalności Banku Polskiego i jego kierowników Lubeckiego i Łubieńskiego, zakładamy znowu pierwsze fundamenty przemysłu krajowego. Powstały wtedy pierwsze fabryki w Łodzi, Pabianicach, Tomaszowie i Zgierzu, powstał Żyrardów, powstały pierwsze zakłady górnicze, pierwsze wielkie piece, pierwsze fabryki maszyn, pierwsze cukrownie, pierwsze fabryki papieru, pierwszy kraj.

instytut politechniczny. Przypomnijmy sobie, co na tem polu zrobił Steinkeller, jak owocna była działalność Leopolda Kronenberga. W ostatnich czasach byliśmy wreszcie świadkami niezwykłych wysiłków i tragicznego losu Stanisława Szczepanowskiego, wielkiego pracownika na polu uprzemysłowienia Galicyi.

A i dzisiaj, w tej nowej epoce naszego życia, pomimo całego jej zamętu, oglądamy się znowu za inicjatywą w tych sprawach. Jeżeli bowiem na potrzeby nasze dokupujemy z Rosyi 30 milionów pudów ziarna i mąki, a 150.000 ludzi emigruje każdej wiosny za granicę za zarobkiem, to w tych warunkach zajęcie się sprawą przemysłową, branie właściwego dla niej kierunku i obmyślenia sposobów do uregulowania jej bytu, staje się sprawą pilną i potrzebną.

Bogactw przyrodzonych kraju dla rozwoju przemysłu mamy stosunkowo mało. Wiele z nich da się jeszcze wyzyskać i rozwinąć ale na tem polu konkurencja nasza, chociażby z Rosyą, będzie zawsze utrudniona. Jedynie te gałęzie przemysłu, które opierają się na materiałach dostarczonych przez rolnictwo, jak cukrownictwo, gorzelnictwo, piwowarstwo, drożdżarstwo, młynarstwo, przeróbka mleka, hodowla inwentarza, produkeya wełny, chów trzody i drobiu, jak również niektóre produkty ogrodnicze, będą miały szerszą, trwałą i zapewnioną drogę rozwoju. Przemysły te już w r. 1865, kiedy nie mieliśmy jeszcze rozwiniętego przemysłu włóknistego i żelaznego, stanowiły poważną sumę naszego obrotu handlowego.

Według statystyki, ogłoszonej w Zbiorze Przepisów Administracyjnych Królestwa Polskiego¹⁾, wartość przedmiotów, wyrobionych w r. 1865 z surowych materiałów roślinnych, wynosi 35 mil. rub., zwierzęcych 3 i pół mil. rub., przy ogólnej produkeyi ówczesnej: przemysłowej 57 i pół mil. rub. i rzemieślniczej 5¼ mil. rub., czyli stanowiły one przeszło połowę ogólnej produkeyi przemysłowej kraju.

Od tego czasu wszystkie te działy przemysłu wzrastają dość równomiernie, a i obecnie cukrownictwo, gorzelnictwo i mleczarstwo rozwijają się u nas bardzo prędko i są to obecnie prawdziwie rodzime i swojskie przemysły krajowe.

Jak zaś obszerne pole do rozwoju ma jeszcze ta grupa przemysłu, to dowodem tego cyfry podane przez Wł. Żukowskiego w jego bilansie handlowym Królestwa, w którym notuje:

Wwóz Cesarstwa do Królestwa:

Bydło	8.5 mil. rub.
Ryby	6.0 " "
Drożdże	1.0 " "
Grupa tytoniu	12 " "

Nawet nabiał, masło i sery, chociaż wywozimy

znaczną ich część przez granicę zachodnią, przychodzą do nas z Litwy i Cesarstwa.

W tablicy poniższej znajduje się rozwój przemysłu w kraju naszym, według danych, pomieszczonych w 29 zeszytacie „Prac Warszawskiego Komitetu Statystycznego“, wydanego w roku bieżącym.

Rozwój przemysłu fabrycznego w Królestwie Polskim od r. 1876 do 1906.

Lata	Ilość fabryk	Liczba robotników	Produkeya w rublach	Uwagi
1876	16319	85614	97332073	Cło w złocie
1877	8349	90767	103404569	
1878	8619	102133	128537275	
1880	9606	118831	171413511	
1881	9465	119972	170501098	Zastój w przemyśle
1882	9506	124951	183672322	
1883	9659	132124	190794091	
1884	9428	128699	180867373	
1885	9700	140288	186805400	Otwarcie
1887	9006	135946	197837156	drogi żel.
1888	9518	144786	208483708	Iwanogrodzko-
1889	10263	159356	223411621	Dąbrowskiej
1890	11074	149843	215929839	
1891	11753	161917	218579189	r. 1891 nowa
1892	12808	170487	221715065	taryfa celna
1893	12659	182864	254583394	
1894	11994	195576	267272846	
1895	12987	205827	278600229	
1903/4	13209	252126	420424831	
1905	10479	276747	413853449	

Cyfry te, jakkolwiek nie zupełnie dokładne i z pewnością za małe, wskazują jednak, jak poważny i prędko był rozwój zajęć przemysłowych w kraju naszym.

Koszutski w swym „Rozwoju ekonomicznym Królestwa Polskiego“ ocenia produkeyę naszą przemysłową już w r. 1897 na 505 mil. rubli, a w 1905 r. przyjmuje, że dosięgła ona 600 mil. rubli. — Żukowski powiększa ją nawet do 70% ogólnej produkeyi krajowej, którą ocenia na 1 — 1,2 miliardów rubli.

Wzrost procentowy różnych gałęzi tego przemysłu, według tablicy pomieszczonej w tymże zeszytacie „Prac Komitetu Statystycznego“, przedstawia się znowu w następujący sposób, za okres od r. 1876 do r. 1895:

Fabrykacya	Wzrost %
Wyrobów wełnianych	521,8
„ mechanicznych	354,0
„ lnianych i konopnych	347,0
„ bawełnianych	297,7
„ porcelanowych, fajans.	{ 295,4
„ glinianych i szklanych	

Fabrykacya	Wzrost %
Papiernictwo	252,8
Wyroby z drzewa	185,8
Produkcya chemiczna	155,8
Cukrownictwo	112,0
Olejarstwo	106,7
Ceglarstwo	106,7
Garbarstwo	84,8
Piwowarstwo i miodosytnictwo	70,8
Młynarstwo	44,5
Gorzelnictwo	(—) 5,9

Cały ten poważny już przemysł opiera się jednak w przeważnej części na podstawach spekulacyjnych i wysokich cłach ochronnych, a w rzadkich tylko wypadkach na eksploatacji naturalnych bogactw przyrodzonych, na doskonałości towaru lub nowych pomysłach i ulepszeniach.

Obok tego mała tylko cząstka wyrobów naszych polega na inteligencji i wykształceniu artystycznem albo technicznem robotnika, na przetworzeniu surowego materiału na wyroby wiele razy odeń droższe.

Przy zmianie też polityki rządu, przy utrudnieniu zbytu wywozu towarów naszych do Rosyi, lub ułatwieniu przywozu ich z zagranicy, cały ten gmach przemysłowy może się w wielu punktach zarysować; może się powtórzyć to, co już raz było w roku 1831, kiedy cło na wyroby nasze wwożone do Rosyi zostało znacznie podwyższone i w 1843 r., kiedy transito dla wywozu sukien naszych do Chin zostało całkowicie zniesione; wtedy produkcya wyrobów tkackich, która w r. 1829 wynosiła 5³/₄ mil. rubli, spadła odrazu w r. 1832 na niecałe dwa miliony rubli, a wartość wyrobów bawełnianych, która w r. 1829 równała się 1 milionowi rubli, w 12 lat potem, w r. 1841, wynosiła zaledwie 900.000 rubli.

Jest to punkt, na który przemysł nasz powinien baczną zwracać uwagę, tem bardziej, że ciągle słyszemy o możności wytworzenia nowej granicy celnej i że reforma produkcyi naszej, wykształcenie jej, rozszerzenie i podniesienie wartości robotnika naszego, stanowi istotną naszą społeczną potrzebę Wirtembergia, którą przytaczaliśmy już jako kraj, który w cięższych jeszcze prawie warunkach umiał przy pomocy swej „Centralstelle für Gewerbe und Handel“, rozwinąć szeroki przemysł, zajęła się przedewszystkiem zbadaaniem i przeróbką nielicznych swych własnych surowych materiałów, a potem otoczyła swą opieką, radą fachową, kredytem, a nawet pomocą pieniężną szczególnie te wyroby, przy których surowy materiał nie odgrywał pierwszorzędnej roli w porównaniu z wartością towaru, a zajęcie samo wymagało za to wiedzy fachowej, inteligencji lub gustu pracownika.

Rozwinał się też tam przemysł chemiczny, fabrykacya farb, mydła, perfum, ceramiki, wyroby szklane, fabrykacya cementu, garbarstwo, drobny przemysł metalurgiczny, wyrób maszyn, rowozów,

narzędzi pożarnych, fabrykacya zegarków, wyrobów drewnych, artykułów do ubrania i podróży, hafciarstwo przemysłowe, wyroby norymberskie, trykotowe, wyrób kapeluszy, naczyń kuchennych, dzwonków elektrycznych, instrumentów muzycznych i wielki przemysł artystyczny i graficzny. „Centralstelle“ założyło różne szkoły przemysłowe, rozsyłało nauczycieli wędrownych, założyło w Sztutgardzie wspaniałe muzeum, gdzie pokazywane są ciągle wszelkie nowości przemysłowe lub nowe maszyny ułatwiające zajęcie robotnika. Organizowało różne zjazdy i narady w sprawach przemysłowych. Wytworzyło „Export Muster-Lager“, zajęło się nawet rozpowszechnieniem maszyn do szycia.

Otóż zdaje mi się, że w działalności tej znajduje się wiele takich rzeczy, które i my jak najprędzej powinniśmy tu zrobić.

Musimy dążyć także do tego, abyśmy w wyrobach naszych sprzedawali przedewszystkiem inteligencyę i wyrobienie fachowe naszych sfer przemysłowych i rzemieślniczych. Musimy dbać, aby wyroby nasze mogły stanowić postęp w przemyśle, odpowiadały swemu przeznaczeniu, miały przytem dobry wygląd, gust i smak. Musimy, korzystając z położenia naszego na Zachodzie, być importerami nowości przemysłowych na Wschód, musimy produkować i sprzedawać je wtedy, kiedy budzą one jeszcze ogólne zainteresowanie.

Przemysł stał się naszą potrzebą społeczną, on nie może już się skurczyć, tylko rozszerzyć, on musi dać byt i zajęcie tym rzeszom, które już na samej roli nie mogą się wyżywić, które wędrują za chlebem na daleką północ, do Niemiec, lub nawet za ocean.

Jeżeli jednak przemysł ma być tem dobrodziejstwem i tą dodatnią siłą, której tak pragniemy, to musi on wносить do kraju ład, porządek, kulturę i dobrobyt ogółu, a nie być fabryką proletaryatu, nieuctwa i anarchii.

Otóż, aby dojść do tego celu, musimy w pracy tej, z jednej strony starać się o dobrobyt, oświatę i podniesienie się godności i moralności sfer pracujących, a z drugiej zabiegać o postęp, krzewienie się wiadomości technicznych i rozwój zdolności, talentów i siły sfer pracujących. W ostatnich czasach, odnośnie do pierwszego z tych zadań, zrobiliśmy już ogromny krok naprzód — zarobki sfer pracujących odrazu znacznie się podniosły, a i długość dnia pracy nie przewyższa już prawie nigdzie 10 godzin roboty. Przechodzi to nawet chwilową naszą możność w porównaniu z konkurencyą rosyjską, w przyszłości jednak wyda z pewnością błogosławione skutki i w rezultacie wypadnie z korzyścią dla naszego przemysłu. Bez podniesienia się dobrobytu robotnika i skrócenia czasu pracy, nie będzie dla niego dostępna oświata i kultura, bez zdobycia ogólnego i fachowego wykształcenia praca jego będzie miała daleko mniejszą wartość

niż mieć powinna. Podniesienie zarobków robotnika i jego wykształcenie i wyrobienie fachowe, stanowi pewien rodzaj zamkniętego pierścienia, w którym jedna jego strona ściśle zależna od rozwoju drugiej.

Dlatego, jeżeli chcemy, aby robotnik nasz był silniejszy, inteligentniejszy, więcej pomysłowy, aby większa była wartość jego pracy, aby czuł się obywatelem i synem tej ziemi, to otwieranie samych szkół i najlepsza nawet nauka w nich, nie wystarczą, lecz musimy się starać równocześnie i koniecznie o poprawienie jego bytu materyalnego, o ulepszenie warunków domowego jego życia, o zabezpieczenie jego losu w najrozmaitszej formie i t. d.

Sprawy tej bardzo obszernej i złożonej nie mogę tu specjalnie dzisiaj omawiać, zwracam też tylko uwagę na jej ważność i konieczność posunięcia w duchu szczerze demokratycznym i postępowym. Piękny wreszcie przykład działalności tego rodzaju przedstawiłem tu przed 2-ma laty, omawiając życiorys Ernesta Abbego.

Obok pracowników ręcznych, przemysł potrzebuje jeszcze na stanowiska kierownicze pracowników umysłowych, tak administracyjnych jak handlowych i technicznych. Im więcej fabrykacja jakaś oparta jest na bezpośrednim stosowaniu nauk albo talentów artystycznych, tem pracownicy ci muszą być inteligentniejsi, lepiej wyszkoleni i więcej z postępami nauk obeznani. Byt też fabryk naszych, tak teraz, jak w przyszłości, zależeć będzie bardzo od przygotowania i zdolności kierowników tych zakładów. Przyjrzyjmy się też teraz pracownikom technicznym w naszych zakładach.

Otóż według danych, zebranych w r. 1903 przez Ministerium Skarbu za pośrednictwem inspektorów fabrycznych, odnośnie wykształcenia dyrektorów i majstrów fabrycznych, a ogłoszonych w 29 zeszycie prac Komitetu Statystycznego, okazało się, że odebrali wykształcenie:

	Dyrektorzy	Majstrowie
Domowe	30,4%	25,7%
Niższe	33,0 „	58,3 „
Średnie	23,0 „	9,0 „
Wyższe	13,2 „	3,3 „

W liczbie tej odebrało wy-

kształcenie zagraniczne	59,1 „	59,2 „
Cudzoziemców było	7,8 „	19,4 „
Obok tego analfabetów	3 „	41 „

Otóż z cyfr tych widzimy, że urzędowo, cudzoziemców dyrektorów i majstrów mamy stosunkowo już niewiele. Statystyka nie obejmuje wprawdzie ogółu techników zajętych w przemyśle, w każdym razie wskazuje to, o czem wiemy już i skądinąd, że obecnie pracą tą zajęte są przeważnie siły krajowe.

Dalej, przypatrując się cenzusowi ich wykształcenia, przeważa w jednej i drugiej grupie wykształcenie niższe, a wyższe, jakkolwiek pomiędzy dyrektorami stanowi tylko 13%, zajmuje jednak w Państwie rosyjskiem 2-gie miejsce, idzie bowiem zaraz po okręgu petersburskim, gdzie znajduje się nieco większa ilość osób z wyższem wykształceniem, zajętych sprawami przemysłowemi.

W przyszłości, gdy przemysł będzie musiał coraz więcej i coraz szybciej korzystać z postępów wiedzy, kiedy smak i gust publiczności będzie coraz wybredniejszy, kiedy konkurencja będzie zmuszała do pracy coraz subtelniejszej i wydawniejszej, stosunek ten musi się zmienić. Zakładami przemysłowymi będą mogli kierować tylko ludzie dobrze wyszkoleni, obeznani gruntownie z teoretyczną i praktyczną stroną prowadzonego przedsiębiorstwa. Przyszłość też naszego przemysłu zależeć będzie w znacznej części od inteligencji, nauki, pomysłowości i pracy naszych techników.

Skąd inąd wiemy, że w takim gorzelnictwie tylko 8% prowadzących te zakłady w kraju naszym otrzymało fachowe wykształcenie. W Rosyi jest jeszcze daleko gorzej pod tym względem.

Wszystko to wskazuje też na niewątpliwe u nas braki szkolnictwa fachowego i technicznego, dostosowanego do potrzeb kraju.

Łódź nie zdobyła się dotąd na szkołę przedziałniczą i farbiarską. Rozwinięte w Warszawie garbarstwo nie ma żadnej szkoły. Niema szkoły drukarzy i litografów, monterów fabrycznych, niższych elektrotechników, palaczy kotłowych i t. d. Kursy gorzelnicze powstały dopiero w roku zeszłym przez Muzeum Przemysłu i Rolnictwa, a obecnie myślimy dopiero o zorganizowaniu kursów mleczarskich. Stosunki też te, jeżeli mamy mieć rozwinięty i swojski przemysł, muszą ulegć radykalnej zmianie. Inicyatywa prywatna nie wystarcza tu, zdaniem mojem, potrzebna jest do tego albo pomoc przemysłowców, związanych w odpowiednie stowarzyszenia, albo pośrednia lub bezpośrednia opieka zarządów miast i władz krajowych.

Co się tyczy wykształcenia, to w tablicy wyżej przytoczonej uderza, że 59,1% dyrektorów, a 59,2% majstrów otrzymało wykształcenie za granicą. Niewątpliwie przyczynia się do tego wybór samych właścicieli fabryk i brak przez długi czas wyższego instytutu technicznego w kraju naszym, ale z pewnością istnieje jeszcze głębsza tego przyczyna: brak zaufania do gruntowności i praktyczności wyższego wykształcenia rosyjskiego.

Jeżeli bowiem zwrócimy uwagę na plan szkolny wyższych zakładów naukowych rosyjskich, w porównaniu z zagranicą, to przedewszystkiem musimy tam spostrzedz, że jest on za *obszerny, zbyt encyklopedy-*

czny, nie nastrajający do samodzielnej pracy i obserwacji, a dający za to zawiłek i zaobserwowanie prerogatyw państwowe.

Ostatni też ten czynnik wprowadził do zakładów naukowych masę młodzieży niezdecydowanej co do wyboru zajęcia, która, pragnąc jedynie łatwym sposobem zrobić karierę, starała się o ukończenie tych instytucji i zdanie w nich egzaminów.

Utracone przywileje, jakie dawało dawniej urodzenie, starała się ona teraz zastąpić przywilejami zdobytymi przez kilkoletni pobyt w jakimś rządowym zakładzie naukowym.

Przyczyna ta, zdaniem mojem, zwichnęła wyrobienie znacznej ilości inteligencji w państwie Rosyjskiem i zapędziła ją do służby urzędniczej lub do niej zbliżonej, a mało przysporzyła sił nauce i życiu prywatnemu. To wszystko, co tu mówiłem, odnosi się do ogółu wyższych rosyjskich zakładów naukowych, dotyczy jednak w znacznej mierze i instytutów technicznych. Jako zaś dowód ośmielę się tu przytoczyć niesłychanie mały procent rodzimych wynalazków, słaby rozwój literatury technicznej, bardzo nieznaczna ilość ludzi stojących na wysokości współczesnego stanu swej specjalności i rzadki tylko przykład inicjatywy i przedsiębiorczości ze strony techników dyplomowanych.

Prawda, że na przyczyny te składa się wiele innych jeszcze czynników, ale nikt chyba nie wątpi, żeby nie było tu i naszej winy, i że dla jej usunięcia należy nam pracować ciągle zarówno nad sobą samymi, jak i wpływać w tym kierunku na młodszych naszych kolegów.

Przyszłość elektrycznego oświetlenia*)

Wynalezione przed paru laty, a przed dwoma wprowadzone na targ elektrotechniczny metalowe lampki żarowe, zużywają tylko połowę, a nawet trzecią część tej ilości energii, co zwykle lampki węglowe, będące obecnie powszechnie w użyciu. Wobec tego nasuwa się z jednej strony kwestya, jakie stanowisko mają zająć wobec tego faktu centrale elektryczne, tj. czy mają się obawiać zmniejszenia produkcji energii elektrycznej dla celów oświetlenia w tym stosunku, w jakim by spadło zużycie prądu przez konsumentów z chwilą powszechnego wprowadzenia lampek metalowych; a z drugiej strony zachodzi pytanie, czy nowo powstające elektrownie mają się zastosować do tej okoliczności, że obecnie lampek tych nie można wyrabiać dla napięć wyższych niż 110 v, t. j. czy mają wprowadzić u siebie to napięcie.

*) Artykuł niniejszy, ważny dla przemysłowców, którzy w swych zakładach stosują bardzo często światło elektryczne, pozwalamy sobie powtórzyć z lwowskiego *Czasopisma Technicznego*.

Kwestya ostatnia spowodowała ankietę redakcyi *Elektrotechnische Zeitschrift*, której wynikiem było, że większość elektrowni potwierdziła to pytanie, oświadczając się za napięciem 110 v. Obecnie prof. Klingenberg zajmuje się obiema temi sprawami w *Elektrotechnische Zeitschrift*.

Ponieważ kwestya lampek metalowych jest obecnie bodaj, że najbardziej aktualną w dziedzinie elektrotechniki praktycznej i interesuje już nie tylko specjalistów, a artykuł Klingenberga, aczkolwiek nie pozbawiony pewnej dowolności, porusza tę kwestyę ze stron rozmaitych, i zawiera poglądy oryginalne, warto, aby i szersze koła techników z nim się zapoznali; ponieważ jednak sprawozdanie z niego w ramach zwykłych „sprawozdań z literatury technicznej“ nie oświeciłoby dokładnie całości, pozwalam sobie streścić go w obszerniejszym artykule.

Tocząca się od dłuższego czasu, walka między oświetleniem elektrycznem a gazowem — pisze Klingenberg — wpłynęła dodatnio na udoskonalenie obu systemów. Nie da się jednak zaprzeczyć, że co do kosztów, gaz ma znaczną przewagę nad elektrycznością, o ile chodzi o jednostki świetlne więcej niż 100 świec normalnych. Światło elektryczne mimo to, dzięki swym różnorodnym zaletom, jak ogromna łatwość dostosowania się do warunków i położenia, łatwość zapalania z odległości, mała produkcya ciepła, brak gazów spalania i t. p., rozszerzyło się w niezwykły sposób i w pewnych dziedzinach staje się wprost nieodzowne, tak że coraz więcej znajduje zwolenników mimo większą cenę jednostkową za świecę.

Przyczyniał się dawniej do tego powszechnie używany wówczas system taryfowy, który nakładał jednakowe ceny za KW|godz. na odbiorców, bez względu na to, jak długo i w jakim czasie używają prądu do oświetlenia, tak, że centrale elektryczne posiadały przeważnie tylko krótkoczasowych odbiorców, co spowodowało, że stosunek wyprodukowanej do zainstalowanej energii, t. zw. współczynnik obciążenia, był bardzo mały, a stąd i cena prądu musiała być wysoka.

Roczne koszta produkcji prądu dzieli się zwykle na stałe i zmienne. Jeżeli przyjmiemy jako koszta stałe przy popędzie parowym około 110 K za KW, a koszta zmienne około 5 hal. za 1 KW|godz., to dostaniemy następujące koszta produkcji 1 KW|godz. przy rozmaitem obciążeniu centrali:

przy	200 godzinach	0.65	K
"	500	"	0.29 "
"	1900	"	0.17 "
"	2000	"	0.11 "
"	3000	"	0.09 "

Widać z tej tabeli, że przy tej samej sprawności centrali, każda więcej zużyta KW|godz. przysparza producentowi tylko nieznaczny wydatek i pozwala na zniżenie ceny prądu, stoi więc w zupełnej sprze-

czności z dążnościami konsumenta do ograniczania zużycia prądu. Zrozumienie tego faktu spowodowało wprowadzenie podwójnej taryfy, polegającej na tem, że za czas maksymalnego obciążenia elektrowni rachuje się normalną cenę prądu, a po za tym czasem niższą. Skutkiem tego można obciążenie elektrowni bardziej równomiernie rozłożyć, a więc lepiej wyzyskać maszyny.

Ze względu na to, że przy zakładaniu elektrowni najznaczniejszą pozycją są koszty przewodów, starano się w ostatnich czasach prawie powszechnie wprowadzić napięcie 2×220 v. Wychodzono przytem z tego słusznego założenia, że niższa nieco (10 — 12%) ekonomia lampek żarowych przy wyższym napięciu pokryta będzie — nawet z nadwyżką — przez znaczne zmniejszenie kosztów zakładowych.

Tak więc zmniejszenie kosztów zakładowych i celowa taryfa pozwalają obecnie elektryczności na skuteczniejszą konkurencyję ze światłem gazowym, zawsze jednak cena jednostkowa tego ostatniego jest niższą. W sam czas przyszły lampki Nernsta i metalowe.

Pierwsze redukuje zużycie prądu do połowy, drugie nawet do $\frac{1}{3}$ części. Szczególnie lampki metalowe posiadają zalety, które zapewnić im mogą w przyszłości ogromne rozpowszechnienie. W przeciwieństwie do lampek żarowych, zwiększa się ich siła świetlna po 200—300 godzinach o 5 do 8% i dopiero po 1000 godzinach spada do normalnej wartości. Przeciętne życie prądu wynosi 1—1.2 Wattów na świecę normalną. Również i na wahnięcia prądu są mniej czułe; podczas gdy lampki węglowe już przy 20%-wem zwiększeniu napięcia wykazują potrójną siłę świetlną, lampki metalowe osiągają to dopiero przy 35—40%.

Zezwala na to przyjmowanie większego spadku napięcia przy obliczaniu sieci.

Omówiwszy zalety lampek metalowych, zajmuje się Klingenberg spotykanem często zapatrywaniem, że powszechne zaprowadzenie tych lamp wpłynie niekorzystnie na rentowność elektrowni, skoro dla wymaganej siły świetlnej będzie potrzeba nadal tylko $\frac{1}{3}$ części energii. Jest to — zdaniem jego — błędne mniemanie, a uzasadnia ten pogląd w sposób następujący:

Zauważyć można, że u konsumenta gra znacznie większą rolę liczba lampek, niż określona siła świetlna, tak że skoro dotychczas lampek metalowych dla mniej niż 25 świec przy 110 v sporządzić nie można, to konsument po prostu zastąpi obecne 16 świecowe lampki 25-swiecowymi, przyczem i tak zaoszczędzi jeszcze trochę prądu. Za to, skutkiem zmniejszenia kosztów oświetlenia, używać się będzie światła elektrycznego dla stałego oświetlenia, tak, że zmniejszenie wpływów skutkiem mniejszego zapotrzebowania energii pokryje się z jednej strony przez podwyższenie liczby świec, a z drugiej przez prowadzenie sta-

łego oświetlenia, a przede wszystkim, że zyska się nowych odbiorców, których wysoka cena dotychczas odstraszała.

Wprowadzenie jednak tego systemu oświetlenia zależy przede wszystkim od potania lampek; wejdzie on w życie, gdy cena ich spadnie ze średnio 3.50 K na 1 — 1.5 K za lampkę, a tego można się już w niedługim czasie spodziewać, skoro kosztą robocizny lampek metalowych są prawie takie same jak węglowych.

W sprawie ankiety, zainicjowanej przez ETZ., o której wyżej była mowa, wyraża się Klingenberg, że inaczej tę kwestję powinno się postawić, a mianowicie, czy w niedługim czasie uda się wyrobić lampki metalowe o niewielkiej liczbie świec na 220 v i w tym względzie wypowiada przekonanie, że technika lampek metalowych musi kiedyś — i to już niedługo, doprowadzić do tego, że otrzymamy 32-swiecowe lampki dla 220 v, czyli, co za tem idzie 16-swiecowe na 110 v. Z tą chwilą kwestya oświetlenia byłaby rozwiązana na korzyść elektryczności.

Co się dotyczy przyszłego napięcia, jakie ma być używane w sieciach dla oświetlenia, to na korzyść 110 v przemawia:

1. możliwość zastosowania mniejszych jednostek świetlnych;
2. lepsza ekonomia;
3. załączanie mniejszej liczby lamp łukowych w szeregu;
- a na korzyść 220 v:
1. niższe koszty zakładowe sieci;
2. wobec tego możliwość zasilania okolic z małym zapotrzebowaniem energii;
3. mniejsze koszty instalacyjne.

Głównie więc chodzi o to, czy skutkiem zmniejszenia kosztów zakładowych i możliwości dalszego rozprowadzania energii przy obraniu 220 v. zrównoważy się straty wskutek gorszej ekonomii. I tu wypowiada Klingenberg twierdzenie, że według przeprowadzonych przez niego obliczeń w tym kierunku, zmniejszenie kosztów prądu jest przeważające i przemawia za wprowadzeniem w przyszłości systemu 2×220 v przy stałym prądzie, a 3×120 v z połączeniem w gwiazdę i przewodem zerowym przy prądzie zmiennym.

Wprowadzenie lampek metalowych odbija się również i na lampach łukowych, a to z następujących powodów: W ostatnich czasach zauważyć można w technice lamp łukowych dążność do wprowadzenia względnie małych jednostek dla 110 v. Są to t. zw. lampy łukowe z ograniczonym dostępem powietrza. Lampa taka zużywa 2 A przy 110 v i daje około 200 świec, czyli zużycie prądu wynosi 1.1 W na świecę. (Odnosi się to do prądu stałego; przy zmiennym zużyciu jest większe). Jestto więc to samo co przy lampach metalowych. Jeżeli zważymy z jednej strony

że lampki metalowe z łatwością wyrabiać można na większą liczbę świec, a z drugiej, że nie wymagają one wymiany węgla ani specjalnego regulatora, — to łatwo pojmemy, że mogą one z czasem wyrugować lampy łukowe o małej liczbie świec. Granicą może tu być 500 świec. Lampy łukowe o wielkiej sile świetlnej znajdują natomiast szerszy zbyt wskutek większego zapotrzebowania światła przez wprowadzenie lampek metalowych. Z doświadczenia wiemy dobrze — pisze *Klingenberg* — że zmniejszenie zużycia energii rzadko uważać należy jako czystą oszczędność, gdyż konsument woli sobie za to wprowadzić bogatsze oświetlenie mieszkania. Jeżeli więc zwiększy się oświetlenie mieszkania, to oko do tego przyzwyczai się z czasem, tak, że i na dworze wymagać będzie lepszego oświetlenia niż dotychczas.

Do rozpowszechnienia elektrycznego oświetlenia ulic i placów przyczyniło się w niemałej mierze wprowadzenie t. zw. intensywnych lamp płomiennych, gdyż zużycie prądu u nich jest przy prądzie zmiennym takie same, jak przy stałym, co daje możliwość oświetlania nawet bardzo odległych od centrali przestrzeni miasta. Przytem tylko te lampy dają tak znaczne jednostki świetlne jak lampy o sile 5000 świec.

Pośrednie miejsce między lampami łukowymi a metalowymi zająć może lampa elektryczna o parach rtęciowych, zwłaszcza, że niewygodny sposób jej zapalania przez przewracanie rurki zastąpiony został

automatycznym. Jak wiadomo lampa ta odznacza się tem, że w spektrum jej występują bardzo silne promienie fioletowe, czego skutkiem jest nieprzyjemna barwa światła, oraz że wydziela ze siebie w wielkiej ilości promienie ultrafioletowe (skąd jej zastosowanie do celów leczniczych), do oświetlenia za to mniej się nadaje, ze względu na nieprzyjemne światło i własności drażnienia skóry. Niedogodności te dadzą się łatwo usunąć przez zastosowanie odpowiednich szkielec, a bardzo małe zużycie prądu, bo tylko 0.5 Watta, wróży jej rozpowszechnienie na otwartych placach, dworcach kolejowych i t. p.

Horoskopy, jakie *Klingenberg* stawia oświetleniu elektrycznemu, streścić więc można w następujący sposób:

Napięcie w sieci 2×220 v względnie 3×120 v ;

Lampki metalowe dla siły świetlnej mniejszej niż 500 świec;

Lampy łukowe płomienne dla większych jednostek świetlnych.

Jak już zaznaczyłem na początku, artykuł ten nie jest pozbawiony pewnej dowolności. O ile jednak na wywodach *Klingenberga*, zwłaszcza opartych na psychologicznych zjawiskach u konsumenta, nie zawsze polegać można, to na ostateczne jego zapamiętanie i wnioski, mające swój podkład w istotnych faktach i głębokiem przeświadczeniu o postępach ducha ludzkiego, zgodzić się śmiało możemy. *K. D.*



KRONIKA.

Wystawy.

WYSTAWA ELEKTRYCZNA. W czasie od 19. kwietnia do 31. października 1908 otwartą będzie w Marsylii wystawa elektryczna, zawierająca następujące działy: 1. Przenoszenie i podział energii elektrycznej. 2. Zastosowanie elektryczności w przemyśle wogóle. 3. Zastosowanie elektryczności do przemysłu domowego. 4. Zastosowanie do celów życia domowego. 5. Oświetlanie miejsc i budynków publicznych i prywatnych. 6. Ogrzewanie i wentylacja. 7. Zastosowanie elektryczności do podnośnic i innych urządzeń transportowych. 8. Zastosowanie elektryczności w górnictwie. 9. Zastosowanie elektryczności na drogach żelaznych. 10. Zastosowanie elektryczności w gospodarstwie rolnem. 11. Zastosowanie elektryczności do celów wojennych i w marynarce. 12. Elektrochemia, elektrometalurgia i pokrewne działy. 13. Telegrafy i telefony. 14. Elektroterapia. 15. Przyrządy miernicze i kontrolujące. 16. Materiały surowe znajdujące zastosowanie w elektrotechnice. 17. Nauczanie elektrotechniczne. Nadto, chociaż nie będzie działu, obejmującego wytwarzanie elektryczności, mogą być wystawione plany, rysunki i modele dynamomaszyn lub stacji elektrycznych. Energia elektryczna do potrzeb wystawców będzie dostarczana pod formą prądu elektrycznego stałego, zmiennego i trójfazowego.

Bliższe wiadomości i warunki, obowiązujące wystaw-

ców, udzielane są przez komisaryat generalny wystawowy: Marsylia, Boulevard Louis-Salvator 52.

Szkolnictwo przemysłowe.

KRAWIECKI KURS MAJSTERSKI odbędzie się w Tarnopolu w dniach od 7. stycznia do 30. stycznia 1908. Oddział dla popierania przemysłu, istniejący przy Ministerstwie handlu, przysłał swego instruktora krawieckiego, który udzielać będzie uczestnikom kursu wyższej szkoły kroju krawieckiego, nadto pobierać będą uczestnicy naukę buchalteryi. Na kurs zgłosiło się dotąd 28 uczestników, majstrów i czeladników. Komitet zarządzający kurs, postarał się o subwencje dla uczestników, którzy na czas trwania nauki pozbawieni będą możliwości zwykłego zarobkowania. I tak gmina udzieliła na cel ten kwotę 300 K, Kasa Oszczędności 200 K, Wydział powiatowy 200 K. Spodziewaną jest także subwencja Izby handlowej w Brodach.

Kurs ten zarządzony jest wprost przez c. k. Gewerbe-förderungsdienst z Wiednia i instruktorem będzie prawdopodobnie Niemiec nie znający języka polskiego — a uczestnikami przeważnie żydzi, władający tym językiem.

Czy takie dalsze postępowanie germanizatorskie, Gewerbe-förderungsdienst'u możemy uważać za wskazane? I czy jest wskazane finansowe wspieranie przez gminy, powiaty i Izby handlowe galicyjskie nauki, udzielanej w niekrajowym języku?

TREŚĆ: Bojkot towarów pruskich — Współdziałanie społeczeństwa w rozwoju przemysłu. — Przyszłość elektrycznego oświetlenia. — Kronika.